

La Historia de Closers Conscientes™

- Después de 15 años en el mundo de las ventas y haber empezado vendiendo a puerta fría, telecomunicaciones, libros, enciclopedias, aspiradoras y cualquier cosa que me diera una comisión mi familia se desestructuro.
- Entre en una depresión y empecé a estudiar espiritualidad de grandes maestros como Buda, Jesús, y David Hawkins para poder superarlo.
- Posteriormente entre en el sector inmobiliario y estuve 5 años pero no era feliz por que seguía vendiendo solo para ganar dinero y tenía la creencia de que el dinero me alejaba de la espiritualidad.
- Hasta que a principios del 2019 entre al mundo digital y me forme como closer de ventas facturando 7 cifras para otras empresas en 2 años y medio y cambiando por completo mi enfoque de lo que eran las ventas en realidad.
- Invertí ese dinero en lanzar mi marca personal en Instagram y mi primer programa de crecimiento personal y mentalidad high ticket en 997 euros (mentalidad de acero) hacer mis propios eventos presenciales y retiros espirituales llegando a facturar 6 cifras entre 2021 y 2022.
- Un día deje de sentirme realizado con el proyecto, estaba trabajando desde la lucha y el esfuerzo en algo que en realidad sentía incompleto al no poder hacer una propuesta de valor con garantías de resultados tangibles ni una promesa clara, no estaba 100% comprometido y deje de sentir pasión, eso se reflejaba justamente en mis estudiantes.
- Buscaba el dinero fácil y rápido y me metí en un multinivel de trading con criptomonedas llegando a formar un equipo de + de 600 personas que tampoco funciono por que no estaba vibrando en proposito con las personas sino que mas bien solo pensaba en mí.
- Así que después de 6 meses de parar, reflexionar y trabajar de nuevo en mi espiritualidad tuve la visión perfecta de unir todo mi conocimiento espiritual y personal con los cierres de venta para ayudar verdaderamente a las personas a tener una vida abundante y con mas libertad como había conseguido yo.
- En enero de 2023 nació la escuela Closers Conscientes con el proposito de transformar la vida de las personas y crear trabajo para la sociedad desde la conciencia de unidad.

- El primer mes se ha facturado mas de 32.000 euros y se ha hecho una colaboracion genuina e imparable con Growing para poder ayudar tanto a trabajadores como a emprendedores a cumplir todos sus sueños.

Por qué la gente compra nuestro producto?

Quién es nuestro cliente ideal?

1. Trabajadores dentro y fuera del mundo digital que se sientan exclavizados, sin llegar a final de mes, sin tiempo libre, y con miedo o timidez a las ventas, que se quieran reinventar o entrar al mundo digital con una habilidad de alto valor en alta demanda.
2. Cualquier persona que este vendiendo productos o servicios high ticket online.

Cuál es el estado inicial de la mayoría de nuestros clientes?

- Necesitan aumentar sus ingresos sin perder calidad de vida.
- No saben como cerrar ventas y sus ratios de cierre son muy bajos.
- No tienen ninguna habilidad de alto valor y se sienten insuficientes.
- Anhelan mas libertad de tiempo y tienen ganas de hacer un cambio de vida radical.
- Están constantemente pensando en nuevos negocios para crear u oportunidades porque no están ganando lo que quieren con su negocios actuales.
- Quieren montar su negocio digital o tienen ideas pero no venden y necesitan capitalizarse para invertir.
- Necesitan generar ingresos sin tener que invertir mucho capital para ello.
- Tienen negocio digital pero no se atreven a vender high ticket por creencias negativas acerca de las ventas y falta de habilidad.
- Quieren invertir en bolsa, cryptos o Real Estate pero no tienen capital ni una habilidad de alto valor para capitalizarse.
- Les cuesta cerrar ventas por llamada
- Tienen miedo y timidez a las ventas high ticket y quieren crecer personalmente.
- Les interesa reentrenarse como closer y adquirir la nueva habilidad appointment Setter, no tienen resultados como closer y no son capaces de conseguir colaboraciones con emprendedores digitales para trabajar.

- Tienen creencias espirituales contradictorias a las ventas, pero sienten que algo esta mal o no encaja por que estan pobres y estan sufriendo por dinero.

Cuál es el estado final - una vez que los clientes pasaron por el programa?

- Tienen confianza en ellos mismos por que saben cerrar ventas y han comprendido el poder que tienen de ayudar a los demas con esta habilidad.
- Comprenden como funcionan los negocios digitales y como crecen realmente, lo cual les abre la mente a nuevas posibilidades y oportunidades de crecimiento profesional.
- Ya no les da miedo ni timidez vender, han comprendido que una venta es ayudar y estan muy motivados para transformar vidas a traves de sus llamadas y sesiones de zoom.
- Tienen una hoja de ruta clara para aumentar sus ingresos y sienten ademas alegria y libertad de poder gestionar su propio horario.
- Tienen proyectos de agencia para trabajar y ademas saben como captar emprendedores para ofrecer sus servicios, ya no tienen miedo de no poder trabajar como closer o no vender , dominan la tecnica
- Se sienten confiados en su habilidad para escalar o crear su propio negocio.
- Han elevado su nivel de conciencia y se sienten capaces, con un equipo detras y con ganas de aportar valor a las personas y sus familias.
- Se capitalizan rapidamente y hacen inversiones con rentabilidad, se sienten motivados, y agradecidos de haber hecho el programa.
- Ya no se sienten perdidos y tienen un proposito de vida claro , una mision y una vision imparables.

- Son libres geográficamente y se sienten increíbles generando ingresos mientras viajan o atienden sus cosas personales y a sus familias.
- Aumentan la facturación de su negocio digital cerrando más ventas y se atreven a delegar las ventas en un equipo de closers, empiezan a escalar rápido su facturación creando y mejorando su oferta high ticket
- Han integrado la espiritualidad y las ventas y ahora se sienten realizados mientras ganan dinero sin conflictos internos.

Nuestra Ventaja Competitiva:

- Aprender las técnicas mas innovadoras y psicologicas que funcionan actualmente sobre cierre de ventas en el mercado digital gracias a las miles de llamadas realizadas en multiples sectores.
- Tienen la seguridad de que van a trabajar como closers en nuestra bolsa de trabajo de proyectos de agencia y si no se les devuelve el dinero con nuestra garantia unica.
- Por primera vez se integra la espiritualidad con los cierres de ventas para elevar el nivel de conciencia y sentirse realizados mientras consiguen resultados.
- No solo aprender a cerrar ventas de alto valor de forma consciente si no que ademas damos un acompañamiento de 12 meses despues del programa y un soporte integral para asegurar resultados.
- Adicionalmente enseñamos la habilidad de appointment Setter para que los closers puedan combinarlo o incluso sean solo Setter si les gusta mas.
- Aprenderan formacion de Marketing Digital con diferentes expertos y sesiones en directo formativas para desmarcarse de toda la competencia externa que puedan tener en el mercado aportando un valor añadido a las empresas a traves de ideas de alto valor en sus embudos.
- Clases unicas para elevar el nivel de conciencia, deprogramar mecanismos ocultos de limitacion de la mente subconsciente y bloqueos internos que les impiden vender con diferentes expertos reconocidos en su sector.

Los **Problemas** del Mercado y Clientes - Las **Soluciones** que ofrece nuestro producto - **Beneficios** de tener estas soluciones.

Nuestro programa resuelve muchos problemas, porque para llegar a ganar 1000-20.000 euros/dolares al mes desde cualquier parte del mundo necesitaran crecer personalmente y apalancarse de una agencia de closers , setters y marketing digital con autoridad a nivel Nacional e internacional para garantizarse el trabajo de forma constante.

Incluso si ya son emprendedores aprenderan a escalar delegando toda la parte de ventas de su negocio o mejorar su facturacion si estan empezando y desean cerrar ellos mismos sus ventas.

El objetivo de lo que voy a cubrir a continuación es ayudarlos a que conozcan los principales ángulos que son claves y que se pueden aprovechar al tratar de convencer a alguien a comprar nuestra solución.

Primero voy a cubrir el problema y el dolor causado por tener este problema en su negocio y luego voy a mostrar la solución que ofrecemos (para resolver ese problema) y el beneficio de tener la solución que nosotros proveemos.

1. No tienen libertad geografica.

Problema: Este es uno de los problemas más comunes entre los trabajadores offline, muchos de ellos se sienten exclavizados en su trabajo actual sin libertad trabajando todo el día y llegando agotados a casa gastando el poco tiempo que les queda en los desplazamientos.

Hacen largas y agotadoras distancias invirtiendo tiempo y dinero solo para llegar al trabajo, tampoco pueden moverse de un sitio fijo mientras facturan sin tener un jefe encima que les este exigiendo y ademas elija sus dias de vacaciones por ellos.

Solución: Enseñamos toda la metodología de trabajo de un closer de ventas y como facturamos en remoto sin tener un jefe pesado para poder facturar miles de euros cada mes sin necesidad de desplazarse y desde cualquier parte del mundo con un telefono, un ordenador y una conexión a internet.

Beneficios: La persona ahora puede hacer sus gestiones personales sin dar explicaciones mientras sigue facturando y ahorra dinero y energia evitando desplazamientos incomodos diarios, aumenta su calidad de vida y pueden compartir mas tiempo con su familia o viajar y facturar a la vez en cualquier momento del año.

Ahora tienen la capacidad de elegir sus vacaciones.

2. No saben o se ven incapaces de aumentar sus ingresos

Problema: Normalmente suelen estar cobrando los trabajadores en España 1000-2000 euros dolares al mes, en latinoamerica es mucho menos.

Sienten frustracion por que sus trabajos les quitan todo el tiempo y algunos trabajan hasta los fines de semana para ganar un ingreso extra estando agotados sin poder aumentar notablemente sus ingresos.

Se sienten insuficientes por que no tienen ninguna habilidad en alta demanda o tienen un techo de ingresos independientemente de las horas que trabajen.

Solución: Ademas de enseñarles a dominar 2 habilidades de alto valor sin techo de ingresos trabajamos la mentalidad empresarial y espiritualidad avanzada para resolver todas las creencias limitantes de dinero y ventas para que puedan avanzar y acabar el programa sin abandonar.

Beneficio: Podran ganar mas dinero a medida que vayan dedicando mas horas a atender llamadas y sesiones de zoom con altas comisiones que permitiran una capitalizacion rapida y aumentar a 2000-4000 euros al mes rapidamente en menos de 6 meses

Ya no sentiran rechazo al dinero y se sentiran tranquilos vendiendo programas de 1000 a 10.000 euros/dolares por telefono lo cual les permitira ganar sueldos por encima de 2000 euros sin mucha dificultad.

Ampliaran su vision acerca de los negocios y estaran preparados incluso para hacer management de equipos de closers y ganar comisiones extra por las ventas del equipo.

3. No tienen tiempo para compartir con sus familias y no tienen tiempo libre para disfrutar.

Problema: Este es uno de los problemas mas frustrantes y dolorosos por que estan esclavizados a su trabajo de sueldo fijo 8-10 horas al dia, incluso fines de semana, no saben que hacer , tienen miedo de no poder salir de su carcel o de dejar el trabajo y luego no vender o que no les funcione nada, pero el peso de ver a sus hijos o su vida pasar sin poder disfrutarla realmente es mayor.

Solución: Les enseñamos a generar altas comisiones y organizar su propio horario de cobertura de llamadas, pudiendo tener espacio de compartir con sus familias y tiempo libre deseado sin depender de bajar su estilo de vida , incluso ganando mas dinero con 3- 4 horas que le dediquen al dia.

Les enseñamos como haciendo dos tres llamadas de alto valor al día (2-3 horas de trabajo) con un programa de 2000 euros de precio podrían ganar 2000 euros al mes sin mucha dificultad.

Beneficio: Ahorán tienen una sensación de libertad personal al estar ganando más dinero trabajando menos, se sienten agradecidos y en el camino correcto incluso empiezan a pensar en futuras inversiones o crear su propio negocio.

Ven a sus hijos crecer o comparten más calidad de vida con sus familias, amigos y parejas y sienten mucha felicidad, y ahora que tienen más tiempo crean su rutina de actividades que les apasiona como el gym, viajar o ir a la playa cualquier día de la semana.

4. No saben como captar proyectos para trabajar como closer y tienen mucha incertidumbre laboral

Problema: Se han formado como closer de ventas pero se sienten impotentes por que nadie les contrata y no consiguen colaboraciones profesionales, acaban dejándolo o dedicándose a otra cosa por no tener oportunidades de trabajo y no generar comisiones teniendo que hacer otra cosa por necesidad.

Venden desde la necesidad o el deseo.

Solución: Con nuestro servicio de agencia de marketing digital y closers and setters captamos proyectos nuevos y colaboraciones todos los meses donde colocamos a todas las personas que se hayan certificado incluso eligiendo el proyecto que más se adapte a su perfil.

Adicionalmente aplicamos mentoría y técnicas avanzadas para enseñarles a captar emprendedores por ellos mismos.

Elevamos su nivel de conciencia y vibración para vender desde el amor, la aceptación, con propósito y paz ante el resultado mejorando en su propio análisis de llamadas y feedback mío y de tutores del programa.

Beneficio: Ya no tienen miedo de no tener trabajo como closer y ahora sienten que no tienen capacidad para atender tantos proyectos creando incluso sus propios equipos de closer sintiendo un estado de sorpresa que les lleva a esforzarse más por mejorar su habilidad.

5. Venden poco y tienen un ratio de cierre muy bajo.

Problema: Hay emprendedores que hacen muchas llamadas de venta pero tienen ratios por debajo del 10%, están agotados y al no dominar la habilidad delegan en personas descualificadas, no mejoran mucho la situación, se empiezan a generar creencias limitantes y sienten que tienen que luchar o aplicar fuerza para poder cerrar ventas, casi todas las llamadas acaban en seguimiento y empiezan a perseguir a sus clientes llegando incluso a parecer desesperados,

Solución: Durante el programa tendrán role plays mentorados en directo para romper los límites de sus habilidades de venta y después del programa tienen un acompañamiento con 2 sesiones a la semana de prácticas e interiorización de la metodología de cierre

Aprender sobre personalidades y la psicología detrás de una venta para dominar sus conversaciones y mostrarse desapegadas de convencer o aplicar fuerza, empezarán a cerrar desde el poder, con propósito y una determinación absoluta para disminuir el número de seguimientos y multiplicar cierres en una sola llamada.

Adicionalmente se les proporcionará un módulo (bono) para hacer seguimiento correctamente a sus clientes sin parecer pesados y de forma elegante.

Beneficios: Ahora tienen mucha más energía por que ahorran tiempo en seguimientos, aumentan su tasa de cierre con medias del 15 al 30% y eso les permite invertir más en el negocio y poder escalarlo delegando en equipos de closer.

Los negocios mejoran su facturación y tienen más libertad y capacidad de crecimiento.

6. No saben como utilizar las redes sociales ni generar autoridad, sienten inseguridad por no estar adaptados a las nuevas tecnologías.

Problema: No tienen marca personal ni corporativa en redes sociales por que les faltan conocimientos.

Son como fantasmas en redes sociales que tienen miedo a la exposición e inseguridad al no saber usar los software necesarios (canva, calendly, zoom), esto les mantiene atascados sin tener un escaparate atractivo pasando desapercibidos para posibles oportunidades de

colaboracion con emprendedores, se sienten pequeños y con falta de conocimientos a la hora de utilizar la tecnologia.

Nunca han usado las redes sociales para trabajar.

Solución: Les damos acceso a modulos de formacion y posicionamiento en redes sociales y les acompañamos en el proceso aparte de la formacion con tutorias y soporte integral via discord y whassap para las personas que mas les cueste , tendran modelos de compañeros para poder adaptar y tutoriales y manuales de uso de software y equipos necesarios para trabajar.

Trabajamos la mentalidad y el autoconcepto personal para sacar todo el potencial de la persona con retos y herramientas practicas llegando a provocar incluso cambios profundos de identidad.

Beneficio: Se sienten mucho mas confiados y sienten seguridad de tener un equipo de personas detras dispuestos ayudarles y guiarles en todo el proceso, ahora que tienen sus sistemas y procesos claros se enfocan mucho mas en ayudar a los emprendedores y los clientes en las llamadas sin sentirte bloqueados o sin recursos para trabajar.

7. Se sienten solos, desmotivados y sin un sentido de vida que les apasione para vencer sus miedos e ir a por metas mas grandes

Problema: Sus grupos de amigos no son emprendedores y viven con deseos y objetivos frustrados, no se sienten apoyados por su familia y cada vez que hablan de dinero o de negocios sienten resistencia de su entorno.

El hecho de afrontar un cambio de vida solos les da miedo y han perdido un poco la esperanza, no tiene un sentido de vida , se sienten sin proposito, tienen objetivos en mente que les gustaria conseguir pero no lo tiene claro ni los bajan a tierra, falta de planificacion y direccion en sus vidas

Solución: A traves de mentoría y ejercicios de escritura les orientamos para conectar con un proposito, una mision y un vision que les haga sentirse motivados y con mas energia , contamos ademas con una comunidad activa de emprendedores en proposito para hacer networking y rodearse de personas que te inspiran y te apoyan a conseguir tus metas , damos acceso a una comunidad en discord y facebook donde podran compartir su proceso teniendo un grupo que les acompaña y les animo , se crean relaciones y colaboraciones entre compañeros extraordinarias

Beneficio: Se sienten que pertenecen a una comunidad fuerte de personas en proposito y emprendedoras , eso les da seguridad y energia para estar mas motivados y seguir creciendo aplicando todo lo que se propone en el programa , tienen una claridad extrema que transmiten en sus llamadas y sus objetivos definidos par no sentirse perdidos , ahora caminan con mas confianza y se reilusionan de nuevo con su proceso de cambio y transformacion.

8. Les preocupa no tener estabilidad financiera, depender de lanzamientos y despues no tener muchas llamadas o leads descualificados

Problema: Al solo estar enfocados en hacer lanzamientos y no conocer y confiar en modelos de negocio evergreen se ponen nerviosos y se vuelven inestables luchando por conseguir el siguiente lanzamiento con miedo de que no les cojan y se queden sin facturar o estan en proyecto evergreen recibiendo llamadas descualificados y procesos incompletos por parte del emprendedor en su embudo, a causa de la falta de conocimientos en marketing digital y la inseguridad que ello provoca no pueden ayudar tampoco a resolverlo bien al emprendedor on el que colaboran.

Solución: En closers conscientes apostamos sobretodo por modelos de negocio evergreen que nos puedan estabilidad todo el año , los estudiantes reciben mentoría y manuales acerca del funcionamiento de los embudos y procesos de negocios digitales para que puedan ayudar a los emprendedores a cualificar mejor sus leads.

Ofrecemos ademas nuestro servicio de agencia para ayudar a los negocios digitales a facturar +50k al mes

Obtenemos picos de facturación en lanzamientos pero nos centramos en desarrollar modelos de negocio high ticket evergreen.

Reciben el manual : glosario de terminología online para ser mas resolutivas y aportar soluciones de mejora en captación de clientes y escalado de negocio volviendose invaluable para el empresario y mejorando el rendimiento del negocio garantizando así su estabilidad laboral y su crecimiento dentro de las empresas.

A traves de la habilidad appointment Setter podran incluso agendar sus propias llamadas de ventas de forma organica y cerrarlas ellos mismo garantizandose un minimo de ventas todos los meses que les permita no bajar de 1000 euros como minimo al mes.

Beneficios: Sienten que pueden ayudar a los negocios de verdad a desarrollarse y confían en que tienen detras una agencia para desarrollar emprendedores y tener trabajo todo el año ,

entienden los procesos de cualificación de un lead y trabajan para optimizar los embudos de ventas de los emprendedores.

Aumentan progresivamente su ratio de cierre y mejoran su seguimiento con técnicas avanzadas.

Se sienten bien y más seguros como closer al no depender solo de lanzamientos al tener proyectos evergreen para colaborar.